



Ministerio de Cultura y Educación
 Universidad Nacional de San Luis
 Facultad de Ciencias Económicas, Jurídicas y Sociales
 Departamento: Ciencias Jurídicas y Políticas
 Área: Derecho Privado y de la Convergencia

(Programa del año 2015)
 (Programa en trámite de aprobación)
 (Presentado el 19/08/2015 16:13:15)

I - Oferta Académica

Materia	Carrera	Plan	Año	Período
Derecho Civil III	Abog.	11/09 -Mod. 01/14	2015	2° cuatrimestre
Derecho Civil III	Procurador	010/0 9	2015	2° cuatrimestre
Derecho Civil III	Tec. Univ.en Asist.Jurídica	009/0 9	2015	2° cuatrimestre

II - Equipo Docente

Docente	Función	Cargo	Dedicación
FRUSTAGLI, SANDRA ANALIA	Prof. Responsable	CONTRATO	10 Hs
MARTINEZ, IVANA SOLEDAD	Auxiliar de Práctico	A.1ra Semi	20 Hs
PISACCO, NORA PATRICIA	Auxiliar de Práctico	A.1ra Semi	20 Hs

III - Características del Curso

Credito Horario Semanal				
Teórico/Práctico	Teóricas	Prácticas de Aula	Práct. de lab/ camp/ Resid/ PIP, etc.	Total
90 Hs	75 Hs	15 Hs	Hs	6 Hs

Tipificación	Periodo
C - Teoría con prácticas de aula	2° Cuatrimestre

Duración			
Desde	Hasta	Cantidad de Semanas	Cantidad de Horas
12/08/2015	20/11/2015	15	90

IV - Fundamentación

La materia analiza el contrato en tanto negocio jurídico, fuente de obligaciones e instrumento de vinculación económica. Se propone un abordaje de la teoría general del contrato desde un enfoque que toma en consideración la regulación normativa del nuevo Código Civil y Comercial pero también las transformaciones de los institutos contractuales experimentado en la ciencia jurídica a raíz de los cambios socio-económicos, como así también de los principios generales que contribuyen a la realización de la justicia contractual. El tratamiento de los contratos en particular se efectúa atendiendo a la función económica preponderante que desempeñan, incluyendo a la par de los contratos típicos aquellos atípicos con tipicidad social de mayor relevancia por su proyección social.

V - Objetivos / Resultados de Aprendizaje

A) OBJETIVOS CONCEPTUALES
 Nos proponemos que el alumno logre:

- Construir una concepción del Derecho Contractual a partir del derecho vigente, tomando en consideración los cambios producidos en la realidad económica-social.
- Conocer y comprender las diferentes categorías contractuales.
- Seleccionar y sistematizar de los contenidos que le son dados, aquellos principios de mayor jerarquía.
- Descubrir la utilidad de las diferentes figuras contractuales a partir de la función económico-social que cumplen.
- Formar una fundada actitud crítica y valorativa respecto de los ejes temáticos de la materia.
- Resaltar la importancia actual del contrato como categoría de la contratación internacional.

B) OBJETIVOS ACTITUDINALES

- Desarrollar en el alumno una actitud abierta y dinámica para la aplicación de los conocimientos teóricos en el análisis y solución de problemas.
- Analizar problemáticas concretas a través de la resolución de casos, a los efectos de llevar a la práctica los conceptos adquiridos.
- Complementar el conocimiento teórico doctrinal con una referencia jurisprudencial de los temas centrales.

VI - Contenidos

Primera parte

Teoría general del contrato

Unidad I: El contrato: negocio jurídico o mera relación jurídica útil y justa

1. Concepción objetiva y subjetiva del contrato. La concepción del contrato en el derecho argentino.

2.1. Análisis de la definición legal.

2.2. El contrato como hecho y acto jurídico. Comparación del contrato con los actos unilaterales (complejos, colectivos y colegiales). Naturaleza jurídica de los actos asociativos. Diferencias del contrato con otros actos bilaterales.

2.3. Parte contractual. Concepto. Clases: simple y plurisubjetiva. Las relaciones jurídicas entre los sujetos de la parte plurisubjetiva.

2.4. Elementos esenciales generales y particulares. Efectos accidentales y naturales.

2.5. Formación del contrato: La voluntad. Su manifestación. Vicios. El silencio. Las denominadas conductas sociales típicas o relaciones contractuales de hecho.

Presupuesto de la voluntad válida.

2.5.1. Legitimación y capacidad para contratar. Contratos celebrados por incapaces de hecho: normas de excepción. Inhabilidades para contratar.

2.5.2. Presupuesto de la voluntad válida: Forma. Concepto. Contratos formales solemnes y no solemnes. Contratos no formales. Contratos que deben redactarse en escritura pública. Consecuencias de la inobservancia de la forma.

2.6. El consentimiento: elementos.

La oferta. Concepto y requisitos. La invitación a ofertar. La cuestión de la autonomía y la obligatoriedad, régimen del Código civil. Vicisitudes: revocación y caducidad.

La aceptación. Concepto y requisitos. Retracción de la aceptación. Acuerdos parciales.

Formación del consentimiento entre presentes y ausentes. Importancia de la determinación del perfeccionamiento del contrato.

Formación del consentimiento entre presentes por teléfono y otros medios de comunicación directa. Entre ausentes por correspondencia. Diversas teorías. Régimen del Código civil y comercial.

Problemática actual. La formación del consentimiento por medios electrónicos.

2.7. Objeto del contrato. Concepto. Objeto mediato e inmediato.

El régimen del Código civil y comercial: prestaciones que pueden ser objeto mediato de los contratos.

Requisitos. Bienes futuros, litigiosos y gravados. La herencia futura. El objeto en los contratos de larga duración.

2.8. Causa - fin del contrato. Concepto e importancia de la causa - fin como elemento del negocio jurídico según el causalismo clásico, el neocausalismo subjetivo y objetivo y el anticausalismo. Régimen del Código civil y comercial.

2.9. Clasificación de los contratos desde el punto de vista técnico jurídico

Contratos unilaterales, bilaterales y plurilaterales.

Contratos onerosos y gratuitos. Contratos conmutativos y aleatorios.

Contratos típicos y atípicos. Contratos nominados e innominados.

Contratos formales y no formales (remisión). Contratos de ejecución inmediata y diferida.

Contratos de ejecución instantánea y de tracto sucesivo. Contratos directos, indirectos y fiduciarios.

Unidad II: El contrato como instrumento de vinculación económica

1. La negociación contractual. Contrato negociado y contrato masificado. Contrato entre empresas y contrato de consumo. La negociación masificada. Influencia del marketing y la publicidad.

2. Modalidades contractuales: La negociación masificada: Contratos celebrados por adhesión a cláusulas generales predispuestas. Otras modalidades útiles para la negociación contractual: contrato preliminar, autocontratación, contrato derivado, pacto de preferencia, contrato sujeto a conformidad o "ad referendum", contrato por persona a designar, contrato por cuenta de quien corresponda.

3. Tratativas y Deberes precontractuales. Deber de buena fe, de confidencialidad. Otros deberes: información, custodia.

Unidad III: Utilidad y justicia contractual

1. El análisis económico del contrato

2. Justicia contractual y función social del contrato.

2.1 Caracterización de la justicia contractual. Tutela del crédito y tutela del contratante débil. Equilibrio de las prestaciones.

2.2 Los principios generales del derecho y su proyección en la figura del contrato.

La autonomía de la voluntad. Libertad de contratar y libertad contractual. Límites. Dirigismo contractual: modalidades y examen crítico.

El orden público económico de dirección y de protección.

Buena fe, concepto, clases. Buena fe objetiva, aplicación de la teoría de los actos propios en materia contractual. Buena fe subjetiva, aplicación de la teoría de la apariencia en materia contractual.

Abuso del derecho, fundamentación, efectos.

Principio de confianza y principio de razonabilidad.

3. Nulidad o revisión del contrato perfeccionado mediando lesión subjetiva-objetiva. Requisitos. Efectos. (remisión)

4. Revisión del contrato por excesiva onerosidad sobrevenida. Ámbito de aplicación de la teoría de la imprevisión. Requisitos. Efectos.

5. Interpretación, integración y calificación del contrato. Interpretación del contrato. Concepto. Regulación legal. Reglas de interpretación Integración del contrato. Diferencia con la interpretación. Casos en que debe emplearse. Calificación del contrato. Concepto. Importancia.

Unidad IV El contrato como fuente de obligaciones

1. El contrato válido como fuente de obligaciones y su ineficacia

1.1. La eficacia vinculante del contrato. Fundamento. Partes y terceros. Concepto.

1.2. Efectos del contrato frente a terceros

Estipulación a favor de terceros. Concepto. Naturaleza jurídica del derecho conferido al tercero, diversas teorías. Casos particulares de estipulación a favor de terceros.

Estipulación a nombre de tercero sin su autorización. Efectos.

Promesa de hecho ajeno. Concepto. Comparación con la estipulación a favor de terceros.

Responsabilidad del promitente.

1.3. Conexidad contractual, en sentido amplio y estricto. Efectos de los contratos conexos entre sí y respecto de los terceros. Régimen legal.

1.4. Ineficacia del contrato.

Nulidad absoluta y relativa. Nulidad parcial y total. Caracterización y efectos. Inoponibilidad. Rescisión, revocación. Caracterización y efectos. Resolución. Caracterización, causales, efectos. La frustración del fin del contrato.

2. Obligaciones de fuente contractual

2.1. Cumplimiento del contrato. La seña. Concepto y clases. Comparación con la cláusula penal. Efectos.

2.2. Incumplimiento del contrato

Suspensión del contrato. Fundamento y naturaleza jurídica. Especies. Requisitos para su procedencia.

Cláusula resolutoria implícita y expresa. Conceptos. Mecanismos. Efectos.

Obligación de reparar los daños causados

2.3. Obligación de saneamiento. Régimen legal: sujetos obligados, garantías comprendidas, modificación convencional, acciones, responsabilidad.

2.3.1. Responsabilidad por evicción: Contenido. Requisitos para el funcionamiento de la garantía: enumeración, análisis.

Efectos. Citación de evicción. Acciones. Indemnización de daños y perjuicios. Prescripción de la acción.

Cesación de la garantía. Análisis de las diversas causas. Prescripción.

2.3.2. Responsabilidad por vicios ocultos. Contenido. Requisitos que deben reunir los vicios para que proceda la garantía. Cláusulas que modifican la garantía. Régimen de acciones. Caducidad y prescripción.

2.4. Obligaciones de fuente precontractual. Fundamento y caracteres de la responsabilidad precontractual. Teorías de Ihering y Fagella. La cuestión en el derecho argentino.

Extensión del período precontractual. Extensión del resarcimiento. Diversos casos de responsabilidad precontractual. Nulidad del contrato. Revocación intempestiva de la oferta o la aceptación. Caducidad de la oferta. Otros casos.

3. Prueba de los contratos. El régimen de la prueba en el Código civil y comercial. Concordancia de sus normas con las normas de los códigos procesales. La prueba en los contratos formales.

UNIDAD V

El impacto de las normas de protección al consumidor sobre la teoría general del contrato

1. Relación de consumo y contrato de consumo. Régimen del Código civil y comercial y Ley 24.240.

Consideraciones generales. Partes del contrato: concepto de consumidor y proveedor. Ámbito objetivo de aplicación de las normas de defensa del consumidor.

2. Reglas aplicables a la formación del consentimiento. Prácticas abusivas. Información y publicidad.

Modalidades especiales. El derecho de arrepentimiento en las operaciones domiciliarias y por correspondencia.

3. Cláusulas abusivas: remisión. Reglas especiales.

4. Reglas de interpretación de los contratos de consumo.

5. La tutela del crédito del consumidor en el ámbito de los contratos de consumo. El régimen de garantías en el contrato de consumo. El régimen de los vicios redhibitorios en el contrato de consumo.

Segunda parte – Contratos en particular

A. Contratos de cambio

Unidad VI

1. Compraventa

Definición. Caracteres. Comparación con otras figuras. Efecto declarativo. Las denominadas “ventas forzadas”

La cosa vendida. Requisitos. Cosas ajena. Cosas futura: diversas modalidades. Cosas sometidas a riesgo.

Venta “ad gustum”, venta ensayo a prueba, ad gustum, sobre calidad conocida, por junto y por cuenta, peso o medida.

Precio. Requisitos. Determinación. Especies.

Obligaciones del vendedor y del comprador. Enumeración y análisis.

Cláusulas especiales. Compraventa condicional, con cláusula de arrepentimiento, a satisfacción del comprador.

Venta con pacto de retroventa, de reventa, con pacto de mejor comprador, con pacto de preferencia.

La compraventa en la Ley de Defensa del consumidor.

2. Compraventa inmobiliaria

La forma en la compraventa inmobiliaria. Boleto privado de compraventa: naturaleza jurídica. Conflictos del adquirente por boleto frente a los acreedores del enajenante. El boleto frente a la quiebra del vendedor.

Modalidades de la compraventa de inmuebles. Análisis de los diversos casos.

Venta de lotes por mensualidades. Ley 14.005 y sus modificaciones.

3. Compraventa de cosas muebles registrables. Régimen de los automotores, buques y aeronaves.

4. Permuta. Concepto. Caracteres. Comparación con otras figuras. Derechos y obligaciones de las partes.

Evicción total o parcial.

Unidad VII

1. Cesión de derechos.

Concepto y caracteres. Comparación con otros institutos. Forma y prueba.
Objeto de la cesión. Derechos cesibles. Derechos que no pueden cederse. Efectos entre partes. Garantía.
Medidas conservatorias. Efectos respecto de terceros. Cesión de deudas

2. Cesión de derechos hereditarios.

Caracterización y naturaleza jurídica. Forma y Prueba. Efectos entre partes y respecto de terceros.

3. Contratos vinculados a la circulación de los derechos intelectuales

1. Contrato de edición. Concepto. Caracteres. Objeto. Derechos y obligaciones de las partes.

Conclusión del contrato.

2. Contrato de representación. Concepto y caracteres. Naturaleza jurídica. Formación del contrato.

Derechos y obligaciones del autor, empresario e intérpretes.

3. Enajenación de derechos intelectuales. Formación del contrato. Derechos del adquirente. Derechos del autor.

Unidad VIII

1. Locación de cosas

Concepto y caracteres. Comparación con otros contratos. Breve reseña de los problemas locativos habitacionales en el derecho argentino.

Forma del contrato

Cosas que pueden ser objeto del contrato.

El precio. El precio en la locación de inmuebles urbanos. Cuestiones en torno a la falta de pago de los alquileres.

El plazo en la locación. Plazo máximo. Plazo mínimo en la locación de inmuebles urbanos. Cesión y sublocación. Concepto. Diferencias. Régimen legal. Efectos entre partes y respecto al locador.

Régimen de mejoras. Mejoras que el locatario puede hacer. Mejoras que el locador debe pagar. Extinción de la locación.

2. Leasing

Concepto y caracteres. Clases. Cosas que pueden ser objeto del contrato.

Obligaciones de las partes. Efectos frente a terceros.

Extinción del contrato.

Unidad IX

1. Contratos de Servicios y obra

Concepto y caracteres. Comparación con otras figuras. Disposiciones comunes. Obligaciones de las partes.

Pago de los servicios. Determinación del valor de los servicios.

Conclusión del contrato. Ley de Defensa de los consumidores. Normas que rigen la locación de servicios.

Disposiciones especiales para las obras. Diversas modalidades de contratación. Ajuste alzado. Unidad de Medida. Coste y costas. Obra por administración.

Responsabilidad por ruina o deterioro durante la ejecución.

Responsabilidad por ruina o impropia para su destino.

Responsabilidad por el hecho de personas empleadas en la obra.

Responsabilidad de las partes frente a terceros. Subcontratación.

Responsabilidad del empresario y del dueño. Normas especiales para los servicios.

2. Contrato de prestación profesional

Naturaleza jurídica. Pautas para la calificación de profesional liberal.

Obligaciones de las partes. Fijación del precio.

Aranceles profesionales. El pacto de cuota litis.

3. El contrato oneroso de renta vitalicia.

Concepto y caracteres. Comparación con otros contratos.

El cabeza de renta. Persona que puede ser designada. Muerte del cabeza de renta. Renta constituida en cabeza de varias personas.

Beneficiario de la renta. Personas que pueden serlo. Muerte del acreedor de la renta.

Derechos y obligaciones de las partes.

Extinción del contrato. Resolución por incumplimiento contractual.

B. Contratos de colaboración

Unidad X

1. Mandato.

Concepto. Caracteres. Análisis de la definición legal. Comparación con otros institutos. Consignación y corretaje.

Representación. Concepto y naturaleza jurídica. Clases.

El acto de apoderamiento. Concepto. Aceptaciones de la palabra poder. Forma

Forma del mandato. Mandato expreso y tácito. El silencio.

Individualización del objeto del mandato: mandato general y especial; mandato concebido en términos generales. Actos para los que se requieren poderes expresos. Facultades comprendidas en el mandato concebido en términos generales.

Efectos entre partes y respecto a terceros.

Sustitución del mandato. Diversos casos. Responsabilidad del mandatario.

Conclusión del mandato. Diversas causas. El mandato irrevocable.

2. Fideicomiso

Concepto. Clases.

El contrato de fideicomiso. Caracteres. Comparación con otros contratos.

Sujetos de la relación fiduciaria. Obligaciones de las partes.

Situación de los bienes fideicomitidos.

Extinción del contrato.

3. Contrato de ahorro para fines determinados

Concepto. Naturaleza jurídica. Caracteres. Comparación con otros contratos.

Responsabilidad del administrador.

Obligaciones de las partes.

Extinción del contrato.

C. Contratos de crédito y de garantía

Unidad XI

1. Mutuo.

Concepto. Caracteres. Comparación con otros contratos. Obligaciones del mutuuario. Restitución. Pago de los intereses. Obligaciones del mutuante. Operaciones de préstamo con fines de consumo.

2. Fianza.

La fianza como garantía personal. Diversas clases de garantías. Diferencias.

Concepto y caracteres. Comparación con otros institutos.

La fianza como acto unilateral. El fiador liso llano y principal pagador. Diversas clases de fianzas.

La garantía a primera demanda. Concepto. Efectos.

Obligaciones que pueden ser afianzadas. Nulidad o inexistencia de la obligación principal.

Forma y prueba de la fianza.

Efectos de la fianza entre partes. Acción del acreedor contra el fiador. Derechos del fiador. Beneficios de excusión y división. Efectos entre el deudor y el fiador. Medidas precautorias. Subrogación del fiador.

Efectos. Efectos entre los cofiadores. Recurso en caso de pago, división, excepciones.

Extinción de la fianza: por vía principal, por vía de consecuencia.

D. Contratos de custodia

Unidad XII

1. Depósito.

Concepto. Caracteres. Comparación con otros contratos. Capacidad de las partes.

Distintas clases de depósito. Depósito regular e irregular; depósito voluntario y necesario. Depósito voluntario. El consentimiento. Influencia del error.

Depósito regular. Obligaciones del depositario. Restitución de la cosa depositada.

Depósito irregular. Obligaciones del depositario.

Depósito necesario. El contrato de hotelería. Perfeccionamiento del contrato. Responsabilidad del hotelero.

E. Contratos de esparcimiento

Unidad XIII

1. Juego y apuesta.

Concepto. Caracteres. Diferencia entre ambas figuras.

Juego y apuesta tutelados y no tutelados. Acción para reclamar deudas de juegos tutelados. Facultades judiciales. Efectos de los juegos y apuestas no tutelados.

El régimen de las Loterías y rifas.

2. Contrato de espectáculo público

Naturaleza jurídica. Formación y prueba del contrato.

Obligaciones del organizador del espectáculo. Responsabilidad civil. El espectáculo deportivo: régimen legal de la responsabilidad civil.

F. Contratos que implican liberalidad

Unidad XIV

1. Donación

Concepto. Caracteres. Metodología del Código civil. Promesa de donación, validez. Liberalidades que no son donaciones.

Consentimiento. Modalidades. Poderes para hacer y aceptar donaciones. Donación de bienes presentes y futuros.

Forma de las donaciones. Carácter y fundamento. Forma de las donaciones manuales.

Diversas clases de donaciones. Donaciones por causa de muerte, donaciones mutuas, donaciones remuneratorias, donaciones con cargo. Donaciones inoficiosas: acciones de reducción y de colación.

Obligaciones del donante. Evicción entre donante y donatario.

Vicisitudes de la donación: Reversión. Concepto. Casos admitidos. Modalidades. Efectos entre partes y frente a terceros. Revocación. Concepto. Casos. Efectos entre partes y frente a terceros.

2. Comodato

Concepto. Caracteres. Comparación con otros contratos.

Obligaciones del comodatario. Límites de la responsabilidad del comodatario. Obligaciones del comodante.

Conclusión del contrato.

VII - Plan de Trabajos Prácticos

La asignatura se dictará de manera teórico-práctica, de modo que los trabajos prácticos se realizarán en el marco de la clase. Se emplearán modalidades diversas que posibiliten alcanzar los objetivos de la asignatura: resolución de casos, análisis de jurisprudencia, lecturas dirigidas, etc.

VIII - Regimen de Aprobación

La condición de alumno regular se adquiere reuniendo los siguientes requisitos:

- 1) Asistencia al 75 % de las clases teórico-prácticas.
- 2) Aprobación de un parcial, de su recuperatorio o del parcial extraordinario.
- 3) Aprobación de un (1) práctico evaluatorio, de su recuperatorio o del parcial extraordinario

REGULARIDAD

La regularidad se obtiene con sesenta puntos como mínimo en cada parcial o práctico evaluatorio o su recuperación

PROMOCIÓN

Los alumnos que hubieran obtenido su regularidad con una calificación igual o mayor a ocho (8) puntos quedan habilitados a rendir un examen oral integrador para aprobar la materia en forma promocional. Este examen se puede rendir sólo una vez. De no aprobarse debe rendir como alumno regular.

EXAMEN FINAL:

. Alumno regular

La modalidad de examen final podrá ser oral o escrita, según determine el tribunal examinador.

. Alumnos libre:

El alumno libre deberá rendir un examen teórico-práctico escrito de carácter eliminatorio que podrá versar sobre cualquier tema comprendido en el programa de la asignatura. La aprobación del práctico evaluatorio habilitará a pasar a la instancia de evaluación oral. Ambos exámenes se tomarán en la misma fecha.

IX - Bibliografía Básica

- [1] NICOLAU, Noemí, y otros, FUNDAMENTOS DE DERECHO CONTRACTUAL, Tomo I, ed. La Ley, Buenos Aires, 2009.

- [3] NICOLAU, Noemí (Directora), FUNDAMENTOS DE DERECHO CONTRACTUAL, Tomo II, Ed. La Ley, [4] 2009.
- [5] ALTERINI, Atilio A., “Contratos civiles comerciales y consumo. Teoría general”, Abeledo Perrot, Buenos [6] Aires, 1998.
- [7] APARICIO, “Contratos (Parte General)”, Tomos 1, 2 y 3, Hammurabi, Bs. As.
- [8] BORDA, Guillermo, “Tratado de Derecho Civil Contratos”, Perrot, Buenos.Aires, 1990, Tomos I y II.
- [9] GARRIDO, Roque, Zago, Jorge, GARRIDO CORDOBERA, Lidia, “Contratos civiles y comerciales”, Vol. 1, [10] Parte general, 3ª edición actualizada, Hammurabi, Bs. As, 2014.
- [11] LAFAILLE, Héctor, “Derecho Civil. Contratos”, 2ª edición actualizada dirigida por Alberto Bueres y Jorge [12] Mayo, La Ley- Ediar, Buenos Aires, 2009.
- [13] LOPEZ DE ZAVALIA, Fernando, “Teoría de los Contratos”, Zavalía, Buenos Aires, 1991, Tomo 1 (Parte [14] General), 1992, Tomo 2 (Parte Especial 1), Tomo 3 (Parte Especial 2), 1993, Tomo 4 (Parte Especial 3).
- [15] LORENZETTI, Ricardo Luis, “Tratado de los contratos”, Rubinzal-Culzoni, Santa Fe, 2000, Parte general y [16] Tomos I, II y III.
- [17] REZZONICO, Juan Carlos, “Principios fundamentales de los contratos”, Astrea, Buenos Aires, 1999.

X - Bibliografía Complementaria

- [1] ALTERINI, Atilio y LOPEZ CABANA, Roberto, “La autonomía de la voluntad en el contrato moderno”, [2] Abeledo-Perrot, Buenos Aires, 1989.
- [3] BELLUSCIO, Augusto y ZANNONI, Eduardo A., Astrea, Bs.As. 1984, Tomo 5, 1986, Tomo 6, 1999, Tomo [4] 8.
- [5] BREBBIA, Roberto H., “Hechos y actos jurídicos”, Astrea, Buenos Aires, 1979, Tomo 1 y 1995, Tomo 2.
- [6] BREBBIA, Roberto H., “Responsabilidad precontractual”, Ediciones La Rocca, Buenos Aires, 1987.
- [7] FARINA, Juan M., “Defensa del consumidor y del usuario”, Astrea, Buenos Aires, 3ª ed., 2009.
- [8] FONTANARROSA, Rodolfo O., “Derecho Comercial Argentino”, Víctor P. de Zavalía, Buenos Aires, 1979, [9] Tomo 2.
- [10] MOSSET ITURRASPE, Jorge, “Compraventa inmobiliaria”, Rubinzal Culzoni, Santa Fe, 1991.
- [11] MOSSET ITURRASPE, Jorge, “Mandatos”, Rubinzal Culzoni, ed. Actualizada, Santa Fe, 1996.
- [12] MOSSET ITURRASPE, Jorge, “Contratos”, Ed. Rubinzal Culzoni, Santa Fe, ed. Actualizada 2010.
- [13] MOSSET ITURRASPE, Jorge, “Justicia Contractual”, Ediar, Buenos Aires, 1978.
- [14] MOSSET ITURRASPE, Jorge, “La frustración del fin del contrato”, Rubinzal Culzoni, Santa Fe, 1991.
- [15] MOSSET ITURRASPE, Jorge, “Contratos Conexos. Grupos y redes de contratos”, Rubinzal Culzoni, Santa [16] Fe, 1999.
- [17] STIGLITZ, Rubén, “Contratos Civiles y Comerciales”, Parte General, Tomo I, 2ª edición ampliada y [18] actualizada, LA LEY, Bs. As. 2010.

XI - Resumen de Objetivos

--

XII - Resumen del Programa

--

XIII - Imprevistos

--

XIV - Otros

--

ELEVACIÓN y APROBACIÓN DE ESTE PROGRAMA

Profesor Responsable

Firma:

Aclaración:

Fecha: